

PALMFORGE STUDIO

Студия, которая сама себя кормит, и портфель продуктов на одной платформе

Мы делаем сложное и быстрое модульное ПО на Rust для клиентов и для себя. Каждый новый продукт собирается из готовых модулей, поэтому выходит в разы дешевле. Вложение в холдинг — это доля в студии и во всех продуктах сразу.

$750 000
раунд холдинга за 15%, оценка $5 млн после вложения

5 продуктов
в портфеле, готовы к первой версии на 80–90% (оценка основателя)

417
модулей и библиотек на Rust в общей платформе

Сайт palmforge-studio.online **Телефон** +995 568 566 070 **Instagram** @palmforge.studio

Одна платформа — студия и продукты

Общая платформа на Rust — это главный актив. На ней работает студия, и из неё же собраны продукты.

Платформа
417 крейтов, 62 модуля: деньги и кошельки, вход и права, чат, маркетплейс, подписки, ИИ, крипто-сети, Telegram, админка

→

Студия
ведёт онлайн-сервисы клиентов на готовой базе, делает разработку на заказ, работает как СТО на час

→

Продукты
собственные проекты, в которых холдинг владеет долей

Портфель продуктов холдинга

ПРОДУКТ	ЧТО ЭТО	СВОЙ РАУНД
Brik AI	SaaS: команда ИИ-агентов разрабатывает ПО по процессу, человек ставит цель	$300 000 за 10%
Cindralite, Lucerite и кошелёк	Приватная монета на своей сети, публичная монета в трёх сетях, кошелёк с Tor	$400 000 за 10% + токены
Cinderhall	Игровой хаб с общей экономикой, гильдиями и магазином	$250 000 / $600 000
Verified Auto	Объявления авто в Грузии с видеопроверкой машины	$150 000 за 10%

По каждому продукту есть отдельный документ с бизнес-моделью и бюджетом. Инвестор холдинга получает долю во всём портфеле дешевле, чем по отдельности: сумма оценок продуктов — $11–12,5 млн, оценка холдинга — $5 млн.

Почему это работает дешевле

571
миграция базы данных уже написана: схемы денег, пользователей и сделок не делаются заново

3,5 млн
строк Rust вместе с тестами: основа для каждого нового продукта

ИИ-агенты
разработку ведёт собственный Brik AI: один основатель закрывает работу команды

Четыре источника дохода

Студия зарабатывает с первого месяца и не ждёт, пока вырастут продукты. Цены ниже — план, его проверяем на первых клиентах.

1. Онлайн-сервис по подписке

$300 / $800 / $1 500 в месяц

Магазин, заявки, CRM, чат, Telegram-бот, ИИ-ассистент на готовой базе. Клиенту не нужна своя команда. Подключение $1 000–5 000.

2. Разработка на заказ

$50 в час

Rust, высокие нагрузки, финтех, крипта, автоматизация. Рынок Восточной Европы: $40–80 в час у агентств.[1]

3. CTO на час

$2 500 в месяц

Технический руководитель на 10–12 часов в неделю: архитектура, выбор технологий, контроль команды клиента.

4. Технический сооснователь

доля 10–30% + сниженный тариф

Для сильных идей: строим первую версию на платформе за долю. Так растёт портфель холдинга.

Экономика подписки на примере тарифа $800

СТАТЬЯ	В МЕСЯЦ	КОММЕНТАРИЙ
Платёж клиента	$800	тариф «Бизнес»
Серверы и облако	−$80	общий кластер, модули уже есть
Поддержка и мелкие правки	−$150	около 6 часов, половину делают ИИ-агенты
Остаётся студии	**$570**	**маржа около 70%**

Почему клиент выберет нас

- Своя команда обходится в $10 000–50 000 за веб-приложение и $40–100 в час за DevOps.[2] У нас — подписка без разовой разработки.
- Типовые функции уже готовы и проверены тестами, поэтому запуск занимает недели, а не месяцы.
- Первый месяц для отобранного проекта — бесплатный пилот с заранее согласованным результатом.

1 — Developex, «Software development rates in Eastern Europe», 2025; Lemon.io: медиана senior Rust $50/ч, Q3 2026. 2 — данные Upwork, проверено 24.09.2026.

Доход студии на 18 месяцев

Клиентов сейчас нет: студия только открылась. Ниже два сценария с явными допущениями, а не обещание.

ДОПУЩЕНИЕ НА 18-Й МЕСЯЦ	ОСТОРОЖНЫЙ	БАЗОВЫЙ
Клиентов на подписке	8	15
Средний чек подписки	$600	$700
Часов заказной разработки в месяц	80	160
Клиентов «СТО на час»	1	2
Выручка в месяц к 18-му месяцу	**$11 300**	**$23 500**
Выручка за 18 месяцев (рост с нуля)	**≈ $100 000**	**≈ $210 000**

$13 000
в месяц стоит ядро команды: основатель и два разработчика

≈ 18 мес.
в базовом сценарии студия сама покрывает зарплаты команды

→ продукты
дальше деньги инвестора идут в рост продуктов, а не на жизнь команды

Что должно случиться, чтобы сценарий сработал

- 2 подписчика к 6-му месяцу: продажи через сайт, Facebook, Instagram и знакомства в Грузии.
- Первый заказ разработки к 4-му месяцу: Rust и финтех — редкая экспертиза, на неё есть спрос.
- Найм двух разработчиков с 3-го месяца, чтобы основатель продавал и руководил, а не только писал код.

Что может пойти не так

- Медленные продажи. Решение: «СТО на час» и заказная разработка приносят деньги быстрее подписки.
- Зависимость от одного основателя. Решение: найм, документация в базе знаний, процессы на платформе Brik AI.

$750 000 за 15% холдинга

SAFE с оценкой $5 млн после вложения. Инвестор получает долю в студии и через холдинг — во всех продуктах. Медиана Carta для pre-seed в США — $10–15 млн при раундах $500 тыс. – $2,5 млн;[3] наша оценка ниже: один основатель, рынок вне США.

На что пойдут деньги (18 месяцев)

СТАТЬЯ	РАСЧЁТ	СУММА	ДОЛЯ
Основатель: продукт, архитектура, продажи	$6 000 × 18	$108 000	14%
Два разработчика: Rust и фронтенд	2 × $3 500 × 16, с 3-го месяца	$112 000	15%
Менеджер продаж студии	$2 000 × 15	$30 000	4%
Маркетинг и реклама студии и продуктов	$6 000 × 18	$108 000	14%
Дизайнер, частичная занятость	$1 500 × 18	$27 000	4%
Серверы и облако всех продуктов	$2 500 × 18	$45 000	6%
Юрлица, юрист, бухгалтерия	холдинг и юрлица продуктов	$40 000	5%
Аудиты и лицензии продуктов	аудит кода монет, юр. заключения	$120 000	16%
Запуск продуктов	игры для хаба, видеопроверки авто, ликвидность	$85 000	11%
Резерв	10% на непредвиденное	$75 000	10%
Итого		**$750 000**	**100%**

Что инвестор увидит за эти деньги

СРОК	РЕЗУЛЬТАТ
6 мес.	Нанята команда, первые клиенты студии, Brik AI открыт для внешних команд, Verified Auto в пилоте с дилерами
12 мес.	Студия покрывает половину расходов команды, запущен Cinderhall, монеты прошли аудит
18 мес.	Студия окупает команду, у продуктов есть метрики для следующего раунда (seed)

3 — Carta, «State of Pre-Seed: 2025 in review» и данные по SAFE caps за Q2–Q3 2026. Зарплата основателя одна на весь холдинг: если закрыты раунды отдельных продуктов, суммы зарплат не складываются.

Как участвовать

Холдинг
$750 000 за 15% — доля в студии и во всех продуктах

Продукт
от $150 000 за 10% — доля в одном выбранном продукте

Клиент
подписка, разработка или СТО на час — с первого месяца

Партнёрам, которые приводят инвесторов и клиентов

КОГО ПРИВЕЛИ	ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ	КОГДА ПЛАТИМ
Инвестора	**7%** от суммы, которая пришла на счёт, или 10,5% долями на условиях инвестора	в течение 14 дней после поступления денег
Клиента студии	**10%** от оплат клиента за первые 12 месяцев	каждый месяц, после оплаты клиента

- Без эксклюзива и без вложений с вашей стороны.
- Каждого инвестора закрепляем за вами письмом до знакомства.
- Не обещайте доход, рост цены монет или листинг.

Риски, о которых говорим прямо

- Один основатель: первые деньги идут на найм двух разработчиков.
- Выручки пока нет: студия открыта недавно, прогноз — допущения.
- Крипто- и игровые продукты требуют юристов и лицензий: эти статьи заложены в бюджет.

Подробности — на звонке

Демо, документы по каждому продукту и финансовую модель отправим после первого разговора.
palmforge-studio.online · +995 568 566 070 · @palmforge.studio

Документ не является публичной офертой и предложением ценных бумаг. Суммы, доли, оценки и прогнозы — ориентиры и допущения на 19.11.2026; окончательные условия фиксируются в договоре.